



100 %
ALTERNANCE

EN 2 ANS



MONNAIE, BANQUE, FINANCE & ASSURANCE

PARCOURS CHARGÉ D'AFFAIRES
PROFESSIONNELS ET CONSEILLER
PATRIMONIAL (CAP/CP)

MASTER 1 ET 2

120

ECTS

30

EFFECTIF

2 ANS

DURÉE

95 %

TAUX DE RÉUSSITE

95 %

TAUX D'INSERTION

LIEU

LYON 7

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Le Master M1 M2 CAP CP est un parcours de haut niveau en deux ans, 100% en alternance (contrat d'apprentissage) organisé en partenariat avec le **CFA ES Banque** et **Cap Compétences**.

Le réseau bancaire est en pleine transformation avec la progression du digital. Il a besoin d'attirer de nombreux talents pour accompagner ses clients et les conseiller dans leur besoin de financement principalement autour des métiers de chargé d'affaires professionnels et conseiller patrimonial.

Le Chargé d'affaires de professionnels gère, conseille et développe une clientèle composée de commerçants, d'artisans, de professions libérales, d'entrepreneurs individuels et de petites et moyennes entreprises. Il conseille le chef d'entreprise sur les aspects entrepreneuriaux et patrimoniaux. Il est en charge du suivi et de la maîtrise des risques ainsi que de la gestion de la relation commerciale

LES CONNAISSANCES ET COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

Des connaissances générales en finance, économie, droit et réglementation bancaire

Des connaissances spécifiques liées à l'entreprise en analyse financière, droit des sociétés, fiscalité

Des connaissances du secteur et des produits bancaires

Des compétences de gestion de la relation client et de développement d'un portefeuille de clients professionnels, T.P.E (Très Petites Entreprises) et P.M.E (Petites et Moyennes Entreprises)

Des compétences d'expertise sur le financement de ces clients

ORGANISATION DE LA FORMATION

Rythme d'alternance

Master 1 : 15 Jours /15 jours

Master 2 : 1 mois /1 mois

L'équipe pédagogique est composée d'enseignants chercheurs et d'experts de la banque, des avocats, notaires, expert-comptable. Les cours sont dispensés en petit groupe permettant une pédagogie active. Chaque étudiant est suivi par un **tuteur pédagogique** à l'université et un **maître d'apprentissage** en banque. Des bilans de mi-parcours sont organisés par les responsables de la formation en lien avec les ressources humaines pour s'assurer de la bonne adéquation des missions avec l'acquisition de compétences.

CANDIDATURE - CAMPAGNE DE CANDIDATURE

En master 1 : campagne sur monmaster (en mars/avril) sur dossier

En master 2 : campagne sur E-candidat (en avril/mai) sur dossier

Recrutement par l'entreprise

L'inscription à l'université n'est effective qu'à la signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation avec une entreprise (banque ou cabinet de GP)

LES PUBLICS VISÉS/PROFIL DES ÉTUDIANTS

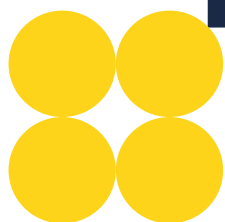
Avoir le sens et l'expérience de la relation client

L'accès au Master 1 MBFA est ouvert aux titulaires d'une licence en Économie, gestion, ou équivalent

L'accès en Master 2 est ouvert aux titulaires d'un Master 1 MBFA ou Finance ou équivalent

MODULES PÉDAGOGIQUES

MASTER 1 (60 ECTS)	MASTER 2 (60 ECTS)
S1 - Comptabilité et finance / environnement économique et financier/ outils et méthodes	S1 - Culture Générale bancaire et financière/ environnement bancaire et gestion de la clientèle/ expertise financière/expertise patrimoniale
S2 - Environnement bancaire et gestion de la clientèle -gestion des besoins/ développement de portefeuille- gestion des risques/ spécificités de la clientèle de particulier/transformation numérique	S2 - Alternance et Mémoire



LES PRINCIPAUX DÉBOUCHÉS MÉTIERS

- Chargé d'affaires professionnels
- Conseiller patrimonial
- Chargé d'affaires entreprises

- Analyste risques

- Analyste financier
- Chargé de financement

- Chargé des engagements

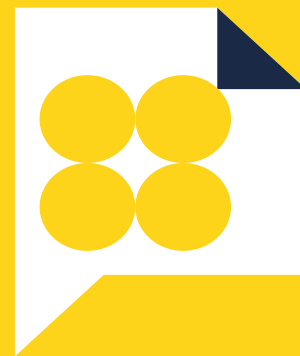
Les diplômés pourront évoluer vers des fonctions d'expertise, de direction d'agence, de responsable d'un service bancaire spécialisé, manager d'équipes commerciales....

LES PLUS DE LA FORMATION

- Une formation de haut niveau au cœur des transformations de la banque
- Un parcours de formation en alternance sur 2 années, avec une spécialisation progressive
- Une équipe pédagogique composée d'enseignants-chercheurs et de professionnels experts
- Une formation adossée à la recherche (GATE)
- L'acquisition de connaissances et compétences générales et techniques solides
- Une pédagogie active : conférences, projets de groupes, sorties pédagogiques
- Un encadrement de proximité avec des temps de suivi et bilan
- Un Partenariat avec l'Ecole Supérieure de la Banque et Cap compétences
- Un Job Dating de l'alternance pour trouver un contrat en entreprise
- La certitude de s'intégrer dans le secteur bancaire au terme du Master
- La possibilité de passer la certification AMF (en partenariat avec ES Banque)

MASTER

CHARGÉ D'AFFAIRES PROFESSIONNELS ET CONSEILLER PATRIMONIAL (CAP/CP)



L'ACTUALITÉ ET TEMPS FORTS DU MASTER

**Jan-
vier** Journée Portes Ouvertes UFR SEG -
Université Lyon 2

Mai Job dating entre Banques et étudiantes et
étudiants

**Jan-
vier** Remise de diplômes du Master MBFA 4

**Avril
N+1** Soirée rencontre étudiants alumni
et partenaires

PARTENARIAT

La force du Master CAP CP réside dans un partenariat étroit avec les banques et cabinets en gestion de patrimoine de la région Auvergne-Rhône Alpes.

Banques partenaires : Société Générale, CIC, Crédit Mutuel, BNP Paribas, BP Aura, Caisse d'Épargne, Crédit Agricole, Crédit Coopératif, LCL....

La proximité entre la formation et les banques partenaires, depuis plus de 15 ans, contribue à l'intégration professionnelle et la formation des étudiants apprentis.

Partenariats institutionnels : CFA ES Banque et Cap compétences et LPFT Lyon Place Financière et tertiaire

CAP COMPÉTENCES
Activateur de Talents

L'École
supérieure
de la banque
L'Expertise CFPB

CONTACTS

UFR de Sciences Économiques
et de Gestion

Responsables du diplôme :
Charlotte Pasquier-Desvignes et
Rym ALOUI

Mails des secrétariats :
Master 1 : Seg.m1cap-cp@univ-lyon2.fr



UFR DE SCIENCES
ÉCONOMIQUES
ET DE GESTION

Université Lumière Lyon 2
4 bis rue de l'université
69365 Lyon cedex 07

Master 2 : seg.m2ccpro@univ-lyon2.fr
seg.gmsf@univ-lyon2.fr

SEG.UNIV- LYON2.FR



CRÉATION : DIRECTION UFR DE SCIENCES
ÉCONOMIQUES ET DE GESTION, UNIVERSITÉ LUMIÈRE
LYON 2-2026-IPNS



LE TRI
+ FACILE

